

# JOSHUA JANIS BRUNNER

Kundenorientiert und zuverlässig · Hochmotiviert für den Verkauf



## Kontakt

Tödistrasse 70  
8800 Thalwil

+41 78 232 86 11  
joshuajanis.brunner@bluewin.ch

## Persönliches

Geboren am 16.08.2008  
Schweizer  
Heimatort: Lohn SO

## Sprachen

**Schweizerdeutsch**  
Muttersprache

**Hochdeutsch**  
Akzentfrei, mutterspr. Niveau

**Englisch**  
Fortgeschritten  
(Sprachaufenthalt Schottland)

**Französisch**  
Basiskenntnisse  
(Sprachaufenthalt Wallis)

## Stärken

- Gutes Gespür für Kunden
- Zuverlässig und hilfsbereit
- Schnelle Auffassungsgabe

## Kenntnisse

Word, Excel, PowerPoint  
Bankenwirtschaftsprogramme  
Kaufmännische Grundlagen:  
Bank- und Finanzgrundlagen

## Interessen

Mode und Sportmode  
Fussball, Reisen, Angeln

## Über mich

**Motivierter und zahlenaffiner Verkaufseinsteiger (18) mit kaufmännischer Erfahrung aus gut zwei Jahren Banklehre.** Nach dem Entschluss, mich beruflich zu verändern, möchte ich meine ausgeprägte Serviceorientierung nun direkt auf der Verkaufsfläche im Detailhandel einbringen. Ich packe gerne direkt vor Ort mit an und liebe es, im aktiven Dialog mit Menschen kundenorientierte Lösungen zu finden.

## Beruflicher Werdegang

**VZ VermögensZentrum | 12.08.2024 - 02.10.2026**

### Kaufmännische Lehre · Branche Bank

Lehre ohne Abschluss beendet; berufliche Neuorientierung in den Verkauf.

- Bearbeitung administrativer und kaufmännischer Aufgaben
- Umgang mit Dokumenten, Kundendossiers und internen Prozessen
- Einblicke in das Schweizer Banken- und Finanzwesen

## Aus- und Weiterbildung

**FfD - Fachschule für Detailhandel | 21.10.-18.11.2026**

### Grundlagenkurs für Verkauf und Detailhandel

Verkaufskurs mit Zertifikat FfD · in Absolvierung

**Hochalpinen Institut Ftan, Lipschule | 2021 - 2024**

### Sekundarschule A (Zweisprachiger Unterricht: Deutsch/Englisch)

**Primarschule | 2015 - 2021**

**Zürich (3 Jahre), Hamburg (3 Jahre)**

## Schnupperlehren und Einblicke

### Die Schweizerische Post

Einwöchige Schnupperlehre mit Einblick in den Verkauf am Schalter und den direkten Kundenkontakt.

### Weitere Einblicke im Bankumfeld

Vontobel Bank, Credit Suisse, Migros Bank, UBS und Julius Bär

## Fähigkeiten und Eigenschaften

**Teamfähigkeit & Organisation:** Erfahrung in der Leitung von Projektteams in der Berufsschule; stark darin, Aufgaben zu koordinieren und Projekte erfolgreich auf Kurs zu bringen

**Einsatzbereitschaft & Tatkraft:** Hohe Motivation, direkt vor Ort auf der Verkaufsfläche anzupacken, die Warenpräsentation zu pflegen und Verantwortung zu übernehmen

**Kommunikation & Dialogstärke:** Begeisterung für den direkten Kundenkontakt, um im aktiven Austausch unkomplizierte, kundenorientierte Lösungen zu finden

**Zahlenverständnis:** Sicherer Umgang mit Zahlen als gute Grundlage für die Einarbeitung an der Kasse und bei Inventuren